

Plan d'affaires – Volet d'immigration des entrepreneurs du Nouveau-Brunswick



Programme des candidats du Nouveau-Brunswick (PCNB)

Demandeur principal		
Nom de famille	Prénom, second prénom	Date de naissance (jj-mm-aaaa)
Nationalité	Sexe (M., Mme, Mad.)	N° d'INB
Déclaration du demandeur principal		
<p>Je soussigné, _____, déclare solennellement que je suis pertinemment au courant du contenu du présent plan d'affaires. Je comprends que, lorsque le Canada m'aura octroyé le statut de résident permanent, je devrai faire un réel effort pour établir l'entreprise conformément audit plan. Je comprends que je peux être appelé à fournir d'autres renseignements et à justifier toute position ou supposition énoncée dans ledit plan. Je reconnais que l'information fournie par la Division de la croissance démographique ou le gouvernement provincial concernant le plan est destinée exclusivement à des fins d'information et d'éducation, et qu'elle ne constitue pas des conseils spécifiques sur l'établissement ou l'acquisition d'une entreprise au Nouveau-Brunswick, ou des conseils individuels spécifiques sur des questions ayant trait à l'entreprise, y compris, de façon non limitative, sur les ressources humaines, les investissements, les assurances, les finances, les questions juridiques, la comptabilité et l'impôt, ou sur d'autres questions semblables. Je comprends tous les renseignements ci-dessus, ayant eu la possibilité de demander ou ayant demandé et reçu une explication sur chaque point qui n'était pas clair pour moi.</p>		
Signature :		Date (jj-mm-aaaa)

Les renseignements personnels sur le présent formulaire sont recueillis en vertu de la *Loi sur l'immigration et la protection des réfugiés*, L.C. 2001, ch. 27. Cette information est recueillie afin de traiter votre demande au Programme des candidats du Nouveau-Brunswick (PCNB). Ces renseignements serviront aux fins de recherche, de mesure du rendement et d'évaluation du PCNB. Si vous avez des questions au sujet de la collecte et du traitement des renseignements personnels, vous pouvez communiquer avec le ministère de l'Éducation postsecondaire, de la Formation et du Travail au 500, cour Beaverbrook, bureau 500, Fredericton (Nouveau-Brunswick) E3B 5X4 CANADA.
 Téléphone : 506-453-3981; télécopieur : 506-444-6729; courriel : es-ve@gnb.ca; site Web : <http://www.bienvenueb.ca/>

Profil de l'entreprise	
Nom de l'entreprise	
Adresse de l'entreprise	(Si vous n'avez pas d'adresse de voirie, vous devez fournir le nom de la ville/localité.)
Secteur de l'industrie	
Démarrage ou achat :	Entreprise individuelle ou société en nom collectif :
Investissement admissible total (\$ CA) : \$	Investissement total (\$ CA) : \$

Décrivez votre entreprise brièvement

(Ce que vous vendrez.)

Décrivez votre expérience

(Vos qualifications et votre expérience dans ce secteur ou comment votre expérience sera transférée à ce secteur.)

Votre objectif dans cinq ans

(Décrivez brièvement où va votre entreprise.)

Vos produits et vos services en détail (Soyez précis.)		
	Nom des produits / services	Fonctions/fins
1		
2		
3		
4		
5		
6		

Règlements, permis, licences... exigés par les gouvernements fédéral et provincial, l'administration municipale et l'industrie (Indiquez tout ce qui s'applique à votre entreprise.)		
Gouvernement fédéral	1	
	2	
	3	
	4	
Gouvernement provincial	1	
	2	
	3	
	4	
Administration municipale	1	
	2	
	3	
	4	
L'industrie (codes de pratique)	1	
	2	
	3	
	4	

Analyse du marché
(Confirmez ici qu'il y a une demande.)

Vos clients
(Indiquez les clients principaux, les clients éventuels... pourquoi achèteront-ils chez vous?)

	Décrivez votre groupe de clients	Pourquoi?
Clients principaux		
Clients éventuels		
Autres clients		

Votre plan de marketing

Les ententes avec vos fournisseurs

(Précisez qui sont vos fournisseurs, leur emplacement, les contrats que vous avez conclus avec eux, leurs prix, leur fiabilité, les modalités de paiement, les droits et les taxes et le transport si vous importez...)

	Nom des fournisseurs	Emplacement des fournisseurs	Raisons de choisir les fournisseurs
1			
2			
3			
4			
5			
6			

Votre distribution

(Décrivez votre modèle, la marge moyenne dans ce secteur et le prix que vous attribuerez à vos produits et vos services. Si vos prix peuvent être faibles, expliquez pourquoi.)

Votre lieu

(Indiquez vos besoins en matière de lieu, comment et pourquoi vous avez choisi le lieu, la taille de votre entreprise, le cadre intérieur et extérieur de votre entreprise...)

Concurrence

(Indiquez vos principaux concurrents, vos concurrents indirects, leurs forces... s'il n'y a aucune concurrence, expliquez pourquoi.)

Nom	Direct ou indirect	Leurs forces

Votre stratégie

(Pouvez-vous faire concurrence? Comment? Ferez-vous concurrence en fonction du prix ou de la qualité? Et votre stratégie...)

Votre capacité et votre crédibilité

(Indiquez comment vous fabriquez vos produits, fournissez vos services, votre cycle d'exploitation...)

Analyse des forces, des faiblesses, des possibilités et des menaces	
Forces	Faiblesses
Possibilités	Menaces

Normes des ressources humaines	
Normes communes	
Normes d'emploi	
Droits de la personne	
Hygiène et sécurité au travail	
Travail sécuritaire NB	
Autres	
Normes précises dans l'industrie (licences, permis spéciaux...)	

Vos employés (Il est exigé par le PCNB de créer un emploi à temps plein pour des personnes autres que les membres de la famille.)					
Titre du poste	Qualification	Code de la Classification nationale des professions (O, A, B, C, D)	N ^{bre} de poste	Salaire annuel/personne (\$ CA)	Salaire annuel total (\$ CA)

COÛTS DE DÉMARRAGE				
A. Investissement admissible dans les capitaux propres	Prix d'achat (\$ CA)	Montant admissible max. (\$ CA)	Source du coût	Montant permis maximum
Actif à court terme				
Matières brutes, composantes, pièces				50 % de l'investissement admissible total
Inventaire initial				50 \$ de l'investissement admissible total
Immobilisations corporelles				
Bâtiment et/ou terre (achat)				25 % de l'investissement admissible total
Amélioration du bâtiment acheté				25 % de l'investissement admissible total
Améliorations locatives				25 % de l'investissement admissible total
Équipement, machines et outils				
Véhicule pour l'usage de l'entreprise				15 000 \$
Meubles				
Actifs incorporels				
Redevance de franchisage				
Survaleur (achat d'une entreprise existante)				10 % de la valeur comptable nette à l'achat d'une entreprise bien établie
Autre investissement admissible				
Honoraires professionnels (y compris le marketing, la promotion, les services liés à l'établissement de l'entreprise)				10 000 \$
A. Investissement admissible total (min. de 150 000 \$ CA avant impôt)				
B. Investissement non admissible				
Encaisse (fonds de roulement)				
Dépôt				
Assurances				
Locations				
Salaire/traitement + avantages sociaux				
Services publics				
B. Investissement non admissible				
Investissement total [(A) + (B)]				

Ventilation de l'actif à court terme (matières brutes, composantes, pièces, inventaire initial)				
Actif	N ^{bre} d'unités	Coût unitaire (\$ CA)	Coût total (\$ CA)	Source du coût
Total				

Ventilation de l'actif fixe				
Actif	N ^{bre} d'unités	Coût unitaire (\$ CA)	Coût total (\$ CA)	Source du coût
Total				

Résultats prévisionnels				
		1 ^{re} année	2 ^e année	3 ^e année
1	Revenus et ventes			
2	Coût de la marchandise vendue			
3	Revenu brut [(1) – (2)]			
	Dépenses			
4	Total des dépenses			
5	Revenu avant l'impôt sur le revenu [(3) – (4)]			
6	Impôt sur le revenu [(5) x (taux d'imposition)]			
7	Revenu net [(5) – (6)]			

Calcul pour l'état des résultats	
Revenus et ventes	
Coût de la marchandise vendue	
Méthodes d'amortissement	
Salaire ou traitement et avantages sociaux	

Bilan prévisionnel					
		Démarrage	1 ^{re} année	2 ^e année	3 ^e année
	Actif à court terme				
1	Total de l'actif à court terme				
	Immobilisations corporelles				
2	Total des immobilisations corporelles				
3	Total de l'actif et des immobilisations corporelles [(1) + (2)]				
	Dettes à court terme				
4	Total des dettes à court terme				
	Dettes à long terme				
5	Total des dettes à long terme				
6	Dettes totales [(4) + (5)]				
	Capitaux propres				
	Capital d'apport (> 150 000 \$ CA)				
	Bénéfices non répartis				
7	Total des capitaux propres				
8	Total des dettes et des capitaux propres [(6) + (7)]				